

chaft

BAUERNBLATT | 19. Juli 2014

Tarmstedter Ausstellung mit 94.000 Besuchern

Landwirte wollen investieren

Mittlerweile im besten angekommen, zeigt die Ausstellung auch im 66. Bestehens keinerlei Ermühenigungen und ein weiteres Investitionsklima in Wirtschaft sorgten für ein gelungenes Ausstellungenende, auf das Veranstalter gleichermaßen zurückblicken. Von vorigen bis Montag strömten ins- 4.000 Besucher auf das 18 Hektar große Gelände. Die eigentliche Zahl der Besucher geht es auf der Tarmstedter Ausstellung natürlich insbeson-

der um das Kauf- und Investitionsinteresse der Besucher. Und diesbezüglich waren von den Ausstellern durchgehend positive Rückmeldungen zu vernehmen. So investieren die norddeutschen Landwirte weiterhin in die Modernisierung ihrer Maschinenparks. Neben der Leistungssteigerung stehen hier insbesondere die schonende Bodenbearbeitung und der optimierte Einsatz von Düngemitteln und Pflanzenschutzmitteln im Fokus. Ein weiterer Investitionsschwerpunkt ist der Bereich Stalltechnik, in dem es beispielsweise um eine leistungsgerechte Fütterung geht, verbunden mit einer Steigerung des Tierwohls.



deutschen Landwirte wollen weiterhin in die Modernisierung ihrer Maschinenparks investieren und informierten sich in Tarmstedt. Foto: p...

Sobac-Feldtag in Schönwalde am Bungsberg Einsatz von Quaterna in der Praxis

Mitte Juni veranstaltete der Landwirt Stefan Krainbring zusammen mit der Firma Sobac auf seinem Betrieb einen Feldtag. Seit 2012 setzt er auf Quaterna. Quaterna ist ein Granulat und besteht aus pflanzlichen Komposten. Es besitzt für den Boden wertvolle Mikroorganismen (Bakterien, Pilze, Mikroalgen). Dieses Bodenleben bindet Kohlen- und Stickstoff aus der Luft. Die Humifizierung, Zersetzung und Mineralisierung von organischer Masse (Mist, Gülle, Ernte-, Wurzelreste) wird beschleunigt. Stefan Krainbring: „Ich habe meine mineralische Düngung und meinen Pflanzenschutz um 40 % reduziert.“

Über 45 Landwirte nutzten die Gelegenheit, in zwei vergleichenden Bodenprofilen mit und ohne Einsatz von Quaterna die Verbesserungen der Bodenstruktur, die bessere Wurzelentwicklung und die positive Veränderungen im Boden selbst zu untersuchen. Auf dem Feldtag waren die Flächen zu sehen, die seit drei Jahren behandelt werden. Die betriebsübliche Variante bekam 228 kg N/ha, die Quaterna-Variante 130 kg N/ha. „Durch den Einsatz von Quaterna haben wir die Möglichkeit unsere N-Effizienz zu verbessern“, so der Landwirt. Die Bestände zeigen vom Krankheitsbefall und von der Stabilität keinen Unterschied. pm



Auf dem Feldtag in Schönwalde konnte in der Bodengrube der Effekt von Quaterna ange...

NAMEN & NOTIZEN



Carsten Seelke (Foto) ist mit Wirkung vom 1. Juli 2014 neuer technischer Leiter der Grimme Landmaschinenfabrik und Mitglied der Geschäftsleitung. Die neue Funktion übernimmt er von Franz-Josef... der diesen Bereich interimsweise nach dem Ausscheiden... Kalverkamp im vergangenen Jahr erfolgreich führte.

zweitgrößte Fleischvermarkter in Deutschland, die Vion Food... tritt Gerüchten über mögliche Zahlungsschwierigkeiten entgegen. Dennoch setzt das Unternehmen seinen Konsolidierungsprozess fort und will in den kommen-

den Jahren weitere Standorte schließen. Bernd Stange, Managing Director der Vion Food Group, gab sich alle Mühe, Gerüchte um weitere Liquiditätsprobleme des Konzerns zu zerstreuen. „Vion ist zahlungsfähig“, so seine Kernbotschaft. Stange trat damit den Meldungen entgegen, der Fleischvermarkter leide unter einem ständigen Kapitalabfluss. In den kommenden Jahren sollen allerdings fünf bis zehn deutsche Schlachtbetriebe schließen.

Die weltweiten Produzenten von Kalb sind dabei, sich nach den Turbulenzen vor knapp einem Jahr neu aufzustellen. Investitionen werden genau geprüft. Der Plan, eine bereits stillgelegte Kalimine in Roßleben (Thüringen) wieder zu

eröffnen, ist gegeben. Die Verkaufsförderer interessieren sich für die Vermarktung der Produkte. Die Vermarktung der Produkte ist ein wichtiger Bestandteil der Produktion. Die Vermarktung der Produkte ist ein wichtiger Bestandteil der Produktion.

Seit Monatsbeginn vertritt Dirk Tebbe (Firma) das Vertriebsteam für Gülletechnik der Kotte Landtechnik. Mit seiner langjährigen Erfahrung von Landtechnik bei Kotte Landtechnik...